

# 山东21秒云集客系统数企21秒云集客怎么样

---

发布日期：2025-09-29

当客户购买产品时，他们依赖于您对产品专业知识的理解，因此我们必须加强这方面的学习。如果技术问题难以回答，请及时了解。不要直接说“不知道”，这样会失去客户，给企业造成经济损失。了解客户的需求，根据对客户了解，如喜欢个性化、传统化等不同类型，有针对性地向客户推送相关服务和产品，不仅能够提高服务质量，还可以提升客户转化。

21秒云集客系统可帮助营销人员完成以上需求，更加方便客服人员进行营销活动，同时支持智能机器人，解决客服不及时问题。

通过智能化运营，提高客服效率与服务质量，以保障客户的留存。山东21秒云集客系统数企21秒云集客怎么样

在线客服系统能做什么？大多数人的反应是客户可以随时随地的与企业发起咨询沟通。但在线客服系统作为数企21秒云集客全周期客户联络综合解决方案中的产品之一，除了具有与客户在线高效沟通的能力，还可以进行营销推广分析和运营决策，实现从获客的即时转化与高效运营结合的循环增长。

广告投入成百上千万甚至过亿，ROI却难以提升，竞价关键词、搜索词等无法得出数据，难以优化各个推广媒介策略，无法掌握客户关注点；想做客户分析，却需要从内外部多个平台拼凑表格，核对繁琐，大量时间耗费在低效工作中；运营策略制定时总是差各种数据，导致各项决策靠拍脑门决定。

山东21秒云集客系统数企21秒云集客怎么样智能客服机器人，科技赋能降本增效。

客服系统内部协作机制。无论从何渠道过来的客户咨询，包括呼叫中心、在线咨询、邮件、微信等多种渠道，均能在一个平台内快速转接到相对应的人解决，避免部门扯皮，提高效率。

报表统计。用户咨询关键词、用户问题、客户响应时间、客户满意度等等，自动生成报表，用以客服部门监管和与产品部门协作。数企21秒云集客系统通过以上在线客服体系快速高效解决企业传统客服体系不足，提升企业品牌服务，让企业客服中心真正实现利润中心转变。

**渠道集客：**全渠道接入，形成统一集客后台，百度推广线索、360推广线索、搜狗线索通、快手信息流、飞鱼CRM、知乎、腾讯社交广告，只有你用不到的，没有我接不到的平台。

**IM集客：**百度BCP、抖音、网页插件、微信客服、微信小程序、微信服务号、微博等，一个后台就能处理多平台咨询业务，省时，省力更智能。

**端口集客：**三方部署、端口融合，网页端、PC端、手机端，不管你在哪，客户聊不停！

**工具集客：**21”集客电话，留下号码点击按钮，21秒内即刻接到客服来电，实现快速精细沟通。留言工单，收集客情，有效线索精细掌握。

应用于互联网、银行、保险、汽车、教育、医疗健康、企业服务、零售、家居、电商、房地产等十几个行业。

在使用21秒云集客系统与访客交流的过程中，系统能够实时提取客户关键信息并自动打标签，分析客户来源、搜索关键词、着陆页面、工单流转、浏览轨迹、客户会话、消息记录、客情记录等多项数据信息，构建详细客户画像，从而在做数据分析时，能够有据可依地根据渠道进行筛选，查看不同渠道的客户成交量、客户购买等，方便对渠道的精细化分析，提升不同渠道的精细营销。

此外，对于运营管理，企业可以在21秒云集客系统后台设置会话报表、消息报表、访客报表、工单报表、座席绩效报表等多维度数据报表，可以实现对工作量、客户满意度、服务效率等工作环

节进行全部监督，使管理者有据可依地优化运营策略，增强公司整体运营效率。  
智能CRM提升企业数据处理能力。山东21秒云集客系统数企21秒云集客怎么样

21秒云集客能够根据业务需求进行自定义数据报表输出，为决策提供数据支持。山东21秒云集客系统数企21秒云集客怎么样

在新一轮科技变革浪潮的驱动下，传统制造行业的生产模式和整体业态在近年来也发生了翻天覆地的变化，「制造业服务化」成为数字营销时代下一个不可逆的趋势。如何围绕愈发多元化和个性化的客户需求，不断优化客户服务体系、降低客户获取成本、提升客户忠诚度和满意度，成为制造企业在数字化生态竞争中面临的新的挑战。

对于很多2B生产制造企业而言，产品无疑是占据市场地位的硬通货。这也是为什么在早期的商业模式下，很多2B企业的重心都放在了产品开发、定价和营销等层面上。  
山东21秒云集客系统数企21秒云集客怎么样

深圳市八度云计算信息技术有限公司致力于商务服务，是一家服务型的公司。公司业务涵盖数企BDSaaS数企鱼鹰云呼叫系统，数企21秒云集客等，价格合理，品质有保证。公司秉持诚信为本的经营理念，在商务服务深耕多年，以技术为先导，以自主产品为重点，发挥人才优势，打造商务服务良好品牌。在社会各界的鼎力支持下，持续创新，不断铸造高质量服务体验，为客户成功提供坚实有力的支持。